

Wir suchen einen

Sales Manager IT-Lösungen (m/w)

AUCOTEAM GmbH ist ein mittelständisches Berliner Unternehmen und steht für Lösungen und Innovationen in verschiedenen Branchen durch Automation & Informationstechnologie. Zu unseren Kunden gehören Großunternehmen und mittelständische Firmen in Deutschland und weltweit sowie öffentliche Auftraggeber.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Sales Manager IT-Lösungen.

Ihre Aufgaben:

- Sie entwickeln, führen und steuern unsere Vertriebsaktivitäten gemeinsam mit unserem Vertriebsteam (Pre-/Operativ-/After-Sales)
- Sie unterstützen unser Vertriebsteam von der Leadgenerierung, der Angebotserstellung bis zur Verhandlung und dem Vertragsabschluss
- Sie erarbeiten konkrete Maßnahmen zur Neukundengewinnung und setzen diese um
- Sie erkennen die Bedürfnisse unserer Kunden und Marktchancen und geben Impulse für die jeweilige Kunden- oder Branchenstrategie
- Sie führen selbstständig Markt- und Kundenanalysen durch, bestimmen Marktpotentiale und entwickeln neue Vertriebsstrategien
- Sie bauen nachhaltige Netzwerkbindungen zu unseren Kunden und Partnerfirmen auf
- Sie wirken an der kontinuierlichen Weiterentwicklung unserer Lösungen und Produkte mit

Ihr Profil:

- Sie haben ein kaufmännisches, informationstechnisches oder wirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen oder eine anderweitig vergleichbare Qualifikation erworben
- Sie haben vertriebliche Erfahrung und nachweisbare Verkaufserfolge im B2B Bereich
- Sie besitzen eine selbstorganisierte und erfolgsorientierte Arbeitsweise, analytisches Denkvermögen, Präsentationsstärke sowie Überzeugungskraft und Begeisterungsfähigkeit
- Sie besitzen ein technisches Verständnis und gutes Auffassungsvermögen von Prozessen, Lösungen und Systemen im IT-Umfeld
- Sie haben ein sicheres Gespür im Umgang mit Menschen und eine hohe Kundenorientierung
- eigenverantwortliche, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise, Verantwortungsbewusstsein
- Leidenschaft, Hartnäckigkeit und Organisationstalent
- Hohe Belastbarkeit, Reisebereitschaft, insbesondere in der DACH-Region
- verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen:

- spannende und anspruchsvolle Aufgaben mit Eigeninitiative und Gestaltungsfreiraum
- eine leistungsorientierte Vergütung und flexible Arbeitszeiten
- ein innovatives Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- ein angenehmes Betriebsklima in einem offenem Team
- vielfältige Perspektiven für ihre persönliche und berufliche Entwicklung
- Zusätzliche Leistungen wie z.B. freie Getränke und subventionierte Mitgliedschaft im Fitnessstudio
- regelmäßige Events, Messe-Besuche, fachliche Weiterbildung

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Stellenreferenz
„Sales Manager IT-Lösungen“.

AUCOTEAM GmbH, Frau Dana Slimani, E-Mail: bewerbung@aucoteam.de, Telefon +49 30/42188-425